

Unser Unternehmen evoworkx live wurde von den Gesellschaftern Anders Indset und Daniel Kusebauch Anfang des Jahres 2009 gegründet mit dem Ziel, den europäischen Top-Managern eine hochwertige Plattform der Weiterbildung zu bieten. Am deutschen Markt veranstalten wir inzwischen mit dem Marketing & Innovation Forum Europe in München und dem Manager Meeting Europe in Frankfurt zwei hochkarätige Managementkonferenzen und treten in diesem Jahr auch in den österreichischen Markt ein. Wir sind ein junges Team mit Sitz in Frankfurt am Main und streben an, durch höchste Qualität in allen Bereichen zum Ansprechpartner Nummer eins auf dem Gebiet der Executive Education zu werden. Für eine vielseitige Tätigkeit in einem ambitionierten Unternehmen suchen wir eine Persönlichkeit, die unsere Freude und Ziele teilt, getreu unserem Motto: evolving leadership.

Wir suchen an unserem Standort in Frankfurt ab sofort einen:

Junior Sales Manager/Vertriebsassistent (m/w)

Als Junior Sales Manager unterstützen Sie die Geschäftsleitung im Bereich Sponsoring (B2B) und in der Kundenansprache im Rahmen der hochkarätigen evoworkx live-Managementkonferenzen. Die Tätigkeit umfasst den Support, angefangen bei der Recherche potentieller Partner mit Kontaktherstellung und Selektion, Terminvereinbarungen, Wahrnehmung gemeinsamer Geschäftstermine, der Angebotserstellung, bis hin zur Betreuung und Vertiefung bestehender Partnerschaften.

Die Tätigkeit umfasst zudem die B2C Kundenansprache und –betreuung im Vorfeld und Rahmen unserer Konferenzen.

Ihre Aufgaben umfassen:

- Unterstützung der Geschäftsleitung
- Support bei der Sponsorenansprache, -akquise und Betreuung
- Monitoring und Erhebung potentieller Partnerunternehmen
- Unterstützung bei der Erstellung von Angeboten, Präsentationen, u.ä.
- Kundenakquise und –betreuung

Die Position erfordert:

- abgeschlossenes Hochschulstudium oder Ausbildung mit Praxiserfahrung
- Sehr gute Kommunikationsfähigkeiten/sprachliche Kompetenz
- Ausgeprägte Teamfähigkeit, Motivation und Flexibilität
- fließende Englischkenntnisse aufgrund des internationalen Umfelds
- Spaß am Kontakt mit Top-Führungskräften und Entscheidern
- Freude am gemeinsamen Aufbau und der Mitgestaltung eines jungen Unternehmens
- Interesse für Managementinhalte und ausgeprägtes Qualitätsverständnis
- Erste Erfahrungen im Salesbereich/im Kundenkontakt von Vorteil

Was Sie von uns erwarten können:

- Ein kleines Team mit großen Zielen
- Dynamische, angenehme Arbeitsatmosphäre
- ein kreatives Umfeld mit vielseitigen Entwicklungsmöglichkeiten im Bereich der Executive Education
- Projektnahes Learning in Kontakt mit sympathischer, ambitionierter Unternehmensleitung

Gerne beantworten wir Ihre Fragen per E-Mail oder telefonisch unter: 069-1338 4680. Interessiert? Dann senden Sie bitte Ihre Bewerbung per E-Mail an trinczek@evoworkx.com oder postalisch an:

evoworkx live
Frau Julia Trinczek
Assistenz der Geschäftsleitung
Carl-Benz-Straße 21
60386 Frankfurt am Main